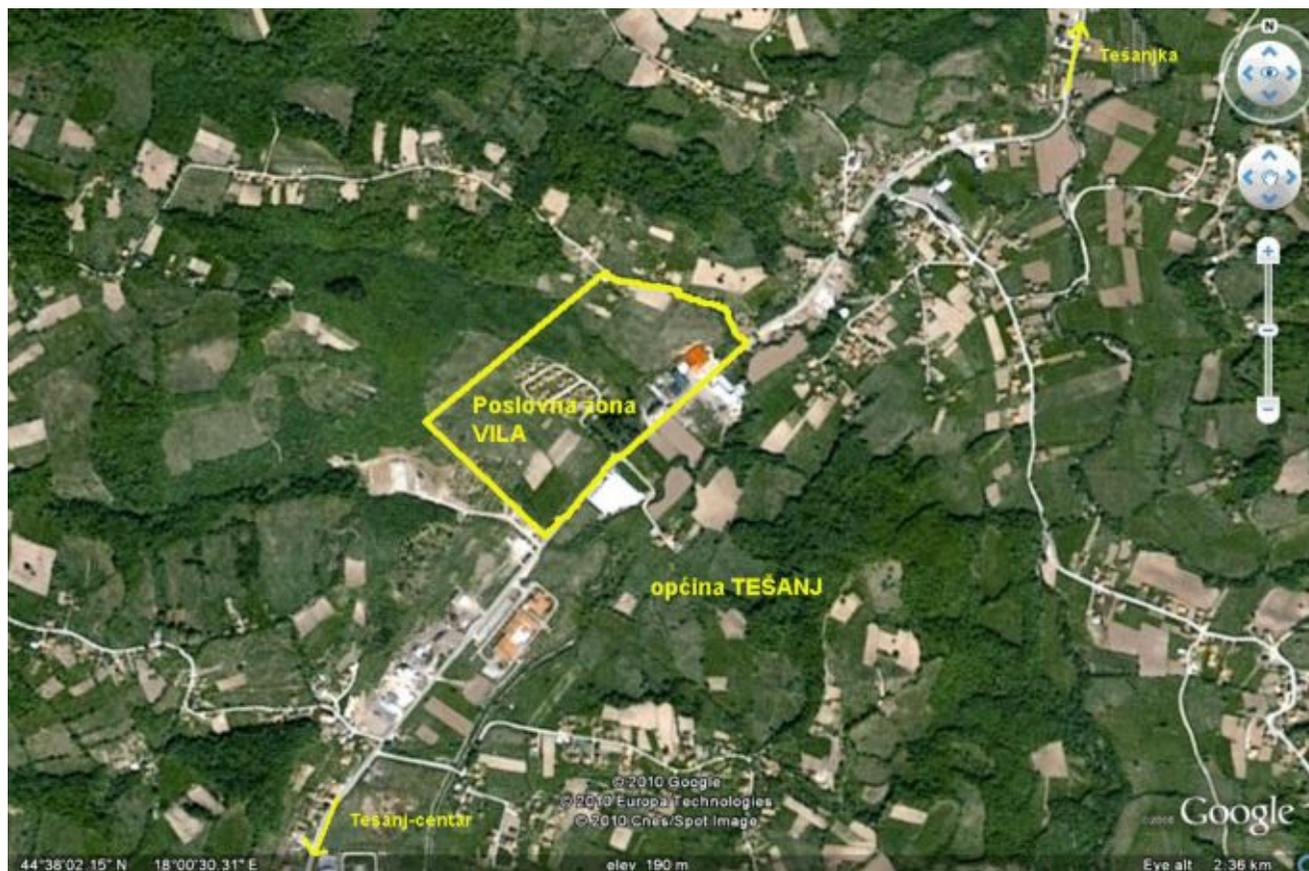




MARKETING PLAN POSLOVNE ZONE VILA OPĆINA TEŠANJ



Tešanj Business Excellence Centre
Tešanj-Centar Poslovne Izvrsnosti





SADRŽAJ MARKETING PLANA POSLOVNE ZONE VILA



Tešanj Business Excellence Centre
Tešanj-Centar Poslovne Izvrsnosti

- Vizija, Misija i Strateški ciljevi
- Analiza okruženja (postojeće privredne aktivnosti i firme, inostrana ulaganja i vanjska trgovina, radna snaga, cijena rada - troškovi rada, dostupnost i kvaliteta saobraćajne infrastrukture, analiza dostupnih poticaja za investitore, analiza konkurentskih zona u okruženju)
- Swot analiza
- Ponuda poslovne zone
- Marketing
- Troškovi marketinga



VIZIJA, MISIJA I STRATEŠKI CILJEVI



Tešanj Business Excellence Centre
Tešanj-Centar Poslovne Izvrsnosti

- **Vizija**, „Tešanj-sredina održivog ekonomskog razvoja i prepoznatljivog ambijenta za direktne domaće i strane investicije“.
- **Misija**, „ Upotreba svih raspoloživih resursa u svrhu podizanja konkurentnosti privrede“.
- **Strateški ciljevi:**
 - Povećanje broja novootvorenih MSP za 5% u naredne 3 godine
 - Otvaranje 500 novih radnih mjesta za isti period
 - Rast izvoza za 5% za isti period
 - Uspostava lanca dobave i vrijednosti orjentisanih prema postojećim industrijskim sektorima (metaloprerađivačka, drvna, tekstilna i prehrambena industrija)
 - Unapređenje kulture poslovanja orjentisane prema investitoru
 - Poticaj razvoja netradicionalnih djelatnosti



POSLOVNA ZONA VILA-BUKVA

1.	Naziv	Bukva - Vila	
2.	Adresa	Bukva, Tešanj	
3.	Putna komunikacija		
3.1.	Udaljenost od budućeg koridora VC	2,5 km	
3.2.	Udaljenost od regionalnog puta	0 km	
3.3.	Udaljenost od željeznice	15 km	
3.4.	Udaljenost od aerodroma	80 Tuzla	
3.5.	Udaljenost od centra općine	2 km	
3.6.	Udaljenost od grada Zenice	75 km	
4.	Karakteristike terena		
4.1.	Topografija terena	Ravan i djelom nagnut	
4.2.	Karakteristike tla	Stabilno	
5.	Veličina i infrastruktura		
5.1.	Površina zone	45,33 ha	
5.2.	Površina urbanističkih planova za područje zone Karakter područja zone	Da	
		Industrijska/poslovna zona	
5.3.	Postojanje urbanističkih ograničenja	Definirano urbanističkim planom	
5.4.	Predviđena namjena objekta	Proizvodno-poslovni objekti	
5.5.	Infrastruktura /Isprojektovano ili izgrađeno/	Električna energija	Da
		Voda (za piće, tehn.)	Da
		Odvod otpadnih voda	Da
		Mogućnost odlaganja čvrstog otpada	Da
		Telekomunikacijska infrastruktura	Da
		Transportna infrastruktura unutar zone	Da
5.6.	Pravni status zone	100% javno/općinsko	
6.	Upravljanje industrijskom/poslovnom zonom		
6.1.	Zonom upravlja	Općina Tešanj	



Tešanj Business Excellence Centre
Tešanj - Centar Poslovne Izvrsnosti

Tešanj



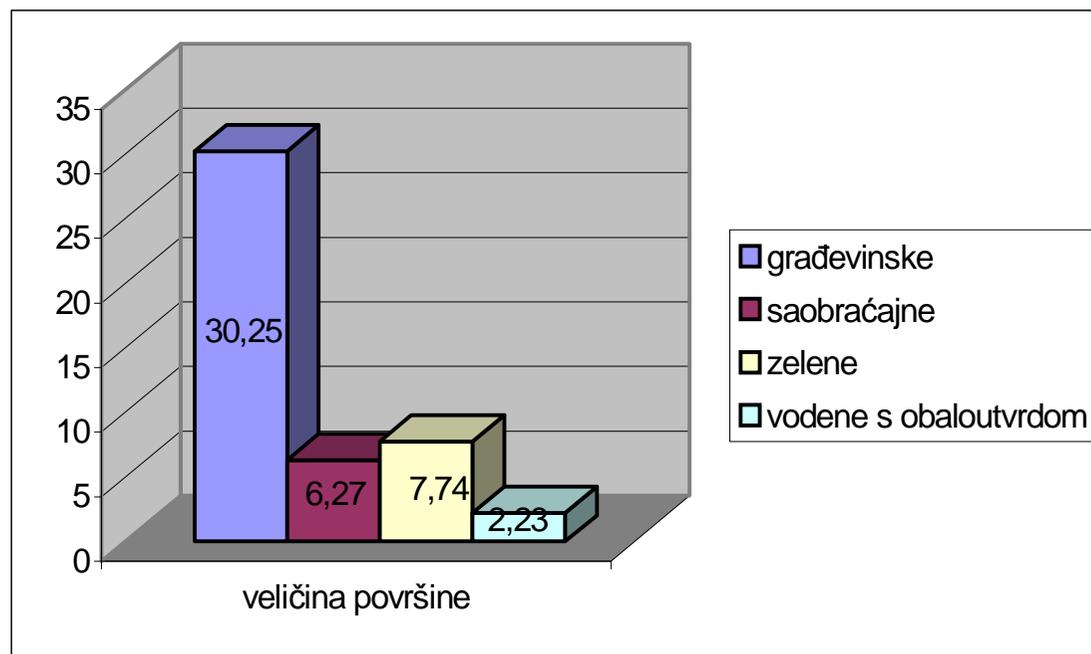
NAMJENA POVRŠINA REGULACIONIM PLANOM



Tešanj Business Excellence Centre
Tešanj-Centar Poslovne Izvrsnosti

a) Građevinske površine	30,25 ha
b) Saobraćajne površine	6,27 ha
c) Zelene površine	7,74 ha
d) Vodene površine sa obaloutvrdom	2,23 ha

Ukupno: 46,49 ha





POSTOJEĆE STANJE IZGRAĐENOSTI

Namjena objekata	Broj objekata	Površina pod objektom
poslovni objekti	17	9350,93 m ²
stambeni	4	516,72 m ²
pomoćni	4	189,25 m ²
hale	5	10301,32 m ²
nadstrešnice	10	1004,52 m ²
garaže	6	696,33 m ²
magacini	5	1547,55 m ²
kotlovnice	2	125,59 m ²
trafo stanica	1	35,92 m ²
razvodne stanice	2	202,64 m ²
prečistači	2	62,92 m ²
barake	20	5090,19 m ²
portirnice	2	86,18 m ²
rezervoar	3	166,41 m ²
Ukupno	83	26628,31 m²



Tešanj Business Excellence Centre
Tešanj - Centar Poslovne Izvrsnosti



OPĆI URBANISTIČKI POKAZATELJI



Tešanj Business Excellence Centre
Tešanj-Centar Poslovne Izvrsnosti

Na osnovu postojećeg stanja utvrđeni su opći urbanistički pokazatelji:

Površina obuhvata	45,33 ha
Površina pod objektima	2,66 ha
Bruto građevinska površina3,27 ha
Koeficijent izgrađenosti	0,07
Procenat izgrađenosti	5,87 %



SAOBRAĆAJNA INFRASTRUKTURA



Tešanj Business Excellence Centre
Tešanj-Centar Poslovne Izvrsnosti

Poslovna zona Vila Tešanj raspolaže sa ukupno 2,5 ha (25.140,26 m²) saobraćajne površine, što predstavlja oko 6% bruto površine obuhvaćene regulacionim planom





VODOSNADBIJEVANJE I KANALIZACIJA



Tešanj Business Excellence Centre
Tešanj-Centar Poslovne Izvrsnosti

- Trenutni kapacitet vodosnadbijevanja iz glavne vodovodne mreže je promjenjiv i iznosi 16-40 litara u sekundi i zadovoljavaju potrebe potrošača koji su priključeni na ovu mrežu uključujući i potrošače u poslovnoj zoni.
- U cilju obezbjeđenja potrebnih količina vode planirana je izgradnja potrebnog akumulacionog prostora (rezervoar) i polaganje glavnog cirkulacionog voda dimenzija \varnothing 200 mm.
- Prema izrađenom tehničkom rješenju sve otpadne vode poslovne zone Vila odvodit će se u sistem gradske kanalizacije posredstvom glavnog gradskog kolektora položenog od tvornice namještaja “Ukus”, pa nizvodno uz korito rijeke Tešanjke.
- Kanalizaciona mreža je položena u postojeće ili novoprojektovane saobraćajnice, dok su glavni fekalni kolektori postavljeni pored saobraćajnice Tešanj – Tešanjka (FK1) i ispod radne zone (FK2).



VODOSNADBIJEVANJE I KANALIZACIJA



Tešanj Business Excellence Centre
Tešanj-Centar Poslovne Izvrsnosti





BEX

Tešanj Business Excellence Centre
Tešanj-Centar Poslovne Izvrsnosti

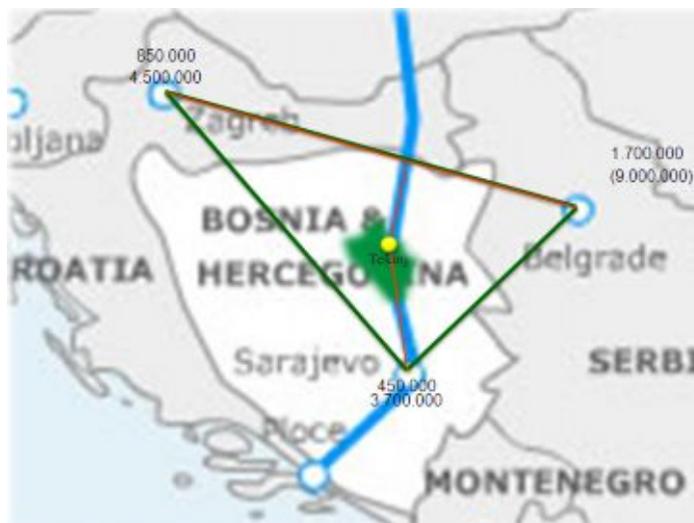
MARKETINŠKA I PRODAJNE PORUKE POSLOVNE ZONE VILA

BEX

TEŠANJ-CENTAR POSLOVNE IZVRSNOSTI
TEBEX-Tešanj Business Excellence Centre

*POSLOVNOM TRADICIJOM I KVALITETOM DO USPJEHA
DOĐITE-BUDITE I VI USPJEŠNI*

*TEŠANJ U TROKUTU KOMUNIKACIJA (Sarajevo-Zagreb-Beograd)
T in T Tesanj in Communication Triangle (Sarajevo-Zagreb-Belgrade)*





SWOT ANALIZA

SNAGE	SLABOSTI
<p>Geostrateški položaj i blizina granice sa Hrvatskom;</p> <p>Razvijena mreža saobraćajnica sa blizinom željeznice, te zračne i riječne luke;</p> <p>Obezbjedena infrastruktura u zoni i blizina čvorišta na budući koridor VC;</p> <p>Riješeni imovinsko-pravni odnosi u zoni;</p> <p>Stimulativne mjere Općine, kantona i FBiH;</p> <p>Dugogodišnja industrijska tradicija u metaloprerađi, prerađi tekstila i kože i drvoprerađi .</p> <p>Prisutnost brojnih inostranih investitora;</p> <p>Visok broj VSS kadrova i raspoloživost radne snage;</p> <p>Kvalitet života i dobra zdravstvena zaštita;</p> <p>Postojanje kvalitetnih srednjih škola, Tehnološkog centra za drvnu industriju ARTECO i kabineta za CAD/CAM obuku;</p> <p>Konkurentna cijena komunalnih usluga, usluga el.energije i PTT;</p> <p>Bogato kulturno-istorijsko naslijeđe i veliki broj kulturnih institucija;</p>	<p>Visoka stopa nezaposlenosti;</p> <p>Nepostojanje kvalitetne promocije lokalnih potencijala;</p> <p>Nedovoljna podrška za FDI sa državnog nivoa;</p> <p>Slaba povezanost između univerziteta i privrede;</p> <p>Nepostojanje formalizovanog sistema prekvalifikacije i dokvalifikacije;</p> <p>Nedostatak tradicije u prehrambenoj industriji;</p> <p>Nedostatak domaćih lanaca snabdjevanja za razvoj autoindustrije u regionu;</p> <p>Nepostojanje integralnog sistema toplifikacije;</p> <p>Nizak nivo poznavanja menažerskih znanja i poznavanja stranih jezika kod starijih menadžera;</p> <p>Najbolji studenti se nakon diplomiranja ne vraćaju u Tešanj nego ostaju u većim centrima</p>
MOGUĆNOSTI	PRIJETNJE
<p>Postati jedan od vodećih centara za prijenos znanja u BiH;</p> <p>Mogućnost korištenja predpristupnih EU fondova i domaćih poticaja za infrastrukturu;</p> <p>Razvoj kulturnog turizma u Tešnju;</p> <p>Mogućnost energetskog iskorištenja rijeke Usore;</p> <p>Blizina regionalnih središta i tržišta;</p> <p>Prisutne inicijative za PPP;</p> <p>Mogućnost stavljanja lokalne poljoprivredne proizvodnje u funkciju razvoja prehrambene industrije.</p>	<p>Nestabilna politička situacija u BiH;</p> <p>Neharmoniziran ekonomski prostor u BiH;</p> <p>Spor proces približavanja EU (neizvjestan datum pristupa BiH);</p> <p>Ekonomska kriza;</p> <p>Spora realizacija koridora VC;</p> <p>Nedostatak finansijskih sredstava za izgradnjom infrastrukture u drugim industrijskim zonama u Tešnju;</p> <p>Konkurencija susjednih država.</p>





MARKETING PZ VILA



Tešanj Business Excellence Centre
Tešanj-Centar Poslovne Izvrsnosti

CILJNE SKUPINE INVESTITORA

Po sektoru:

- metaloprerađivački i sektor proizvodnje auto dijelova.
- tekstilni i sektor prerade kože,
- drvoprerađivački,
- prehrambeni

Po geografskom području:

CILJNE SKUPINE INVESTITORA	
Porijeklo kapitala	Geografsko područje
Domaći investitori	Općina Tešanj
	ZE-DO kanton
	Federacija BiH
	BiH
Inostrani investitori	Njemačka
	Holandija
	Italija
	Slovenija
	EU zemlje
	Ostali





OSNOVNE POTREBE ZA MARKETINŠKE AKTIVNOSTI



Tešanj Business Excellence Centre
Tešanj-Centar Poslovne Izvrsnosti

- Upravljanje poslovnom zonom Vila
- Ponuda poslovne zone:

Dodjela zemljišta na besplatno korištenje za investicije koje ispunjavaju slijedeće uslove:

- investicije iznose preko 1 milion Eura;
- imaju plan poslovanja u poslovnoj zoni minimalno 10 godina;
- zapošljavaju najmanje 50 radnika u startu;
- planiraju povećanje zapošljavanja 10 % od navedenog broja svake naredne godine.

Neke od ostalih povoljnosti koje općina Tešanj može ponuditi strateškim investitorima su:

- oslobađanje taksa registracije nove investicije;
- davanje prioriteta investitorima u poslovnoj zoni prilikom dodjele podsticaja privredi od strane Općine .



PARTNERSTVO NA PROMOCIJI POSLOVNE ZONE



Tešanj Business Excellence Centre
Tešanj-Centar Poslovne Izvrsnosti

- FIPA (Foreign Investment promotion Agency)-Agencija za promociju stranih investicija
- Ministarstvo spoljne trgovine i ekonomskih odnosa
- Vanjskotrgovinska komora BiH i BH EPA-Export Promotion Agency-Agencija za promociju izvoza
- Biznis centar Tešanj-Jelah-Udruženje privrednika Tešanj-Jelah
- Biznis servis centar Zenica
- Ambassade BiH u ciljanim zemljama
- Lokalne i internacionalne novine i specijalizovani magazini
- Domaći i međunarodni sajmovi i Sarajevo Biznis Forum



PROMOTIVNI MATERIJALI



Tešanj Business Excellence Centre
Tešanj-Centar Poslovne Izvrsnosti

U svrhu pokretanja bilo kojih od marketinških aktivnosti izradit će se marketinški materijali a to podrazumijeva:

- izrada brošura o poslovnoj zoni sa slikovnim i grafičkim prikazima
- izrada plakata
- izrada CD sa višejezičnim video i multimedijalnim prezentacijama
- izrada web stranice
- pisanje PR tekstova i članaka za objavljivanje u printanim i elektronskim medijima
- izrada višejezičnih prezentacija za ciljane investitore po sektorima



LOKALNI MARKETING



Tešanj Business Excellence Centre
Tešanj-Centar Poslovne Izvrsnosti

Marketinške aktivnosti na lokalnom nivou će uključivati:

1. Javni poziv i pisma interesa investitorima putem elektronskih i printanih medija
2. **Direktni kontakti sa zainteresiranim investitorima** kroz direktne sastanke, obilazak poslovne zone, unapređenje uslova pod kojim investitor želi investirati
3. Direktni kontakti sa direktnim stranim investitorima u općini i regiji kroz:
 - pisma interesa, oficijelne sastanke, pozive na manifestacije poslovnog, kulturnog i drugog karaktera, slanje promotivnog materijala o poslovnoj zoni.
4. Prezentacija investicijskih projekata investitorima
 - izrada baze podataka o projektima (podjela projekata po sektorima, vrijednostima i stepenu realizovanosti);
 - prezentacija razvojnih mogućnosti za firme u regiji Centralna BiH (u saradnji sa REZ Agencijom, BSC ZDK, PK ZDK, OK ZDK);
 - prezentacija projekata na sajmovima i poslovnim susretima;
 - gostovanja na lokalnim radio i TV emisijama
5. Kontinuirana komunikacija sa investitorima
 - pomoć i posredovanje sa lokalnom upravom, sastanak sa investitorima na godišnjem nivou, asistencija i povezivanje investitora sa proizvođačima baznih sirovina
6. **Povezivanje sa proizvodno orijentisanim firmama** iz inkubatora u Zenici i Žepču i Tehnološkim parkom u Zenici



NACIONALNI MARKETING



Tešanj Business Excellence Centre
Tešanj-Centar Poslovne Izvrsnosti

U okviru nacionalnog marketinga biće provedene slijedeće aktivnosti:

- 1. Javni poziv na državnom nivou**
- 2. Partnerstvo sa raznim institucijama i organizacijama**
- 3. Identifikacija i direktni marketing sa 100 najuspješnijih firmi u BiH**
- 4. Prezentacija poslovne zone Vila na sajmovima**
- 5. Oglašavanje i pisanje promotivnih članaka o poslovnoj zoni**



MEĐUNARODNI MARKETING



Tešanj Business Excellence Centre
Tešanj-Centar Poslovne Izvrsnosti

Promocija poslovne zone Vila na međunarodnom nivou će podrazumijevati:

1. Geografsko segmentiranje ciljnih grupa zemalja
2. Uspostava kontakata sa BiH ambasadama i prisustvo na dešavanjima u inostranstvu na njihov poziv
3. Sudjelovanje u poslovnim delegacijama i događajima koje organizuju privredne komore, regionalne razvojne agencije i druga udruženja
4. Uspostava kontakata sa uspješnim BiH poduzetnicima izvan BiH
5. Objava ciljnih članaka o Poslovnoj zoni Vila u specijaliziranim časopisima i web portalima
6. Uspostava kontakata sa predstavnicima revizorskih kompanija u BiH i agencijama za nekretnine
7. Učešće na specijaliziranim međunarodnim sajmovima



TROŠKOVI MARKETINGA



Tešanj Business Excellence Centre
Tešanj-Centar Poslovne Izvrsnosti

Troškovi pripremnih aktivnosti marketing plana Poslovne zone Vila

Aktivnosti	Period implementacije	Opis aktivnosti	Očekivani rezultati	Partneri	Troškovi
Izrada promotivnih materijala	April-oktobar 2011	Priprema promotivnih letaka i brošura o poslovnoj zoni na engleskom i njemačkom jeziku	1000 brošura i letaka o poslovnoj zoni		1 000 KM
Uspostava partnerstava	Mart-novembar 2011	Povezivanje i uspostavljanje komunikacije sa AFIP-Agencijom za promociju stranih investicija, EPA-Agencijom za promociju izvoza, BSC-Biznis servis centrom Zenica, BSC Tešanj-Jelah, Ministarstvom spoljne trgovine i ekonomskih odnosa, BiH Ambasadama u ciljnim zemljama	Ostvaren kontakt i podrška promociji i privlačenju investicija u poslovnu zonu Vila	FIPA, BH EPA, Vanjsko trgovinska komora, BSC Zenica i Tešanj, BH ambasade u ciljnim državama	1500 KM
Izrada web stranice	Juli-decembar 2011	Izrada web stranice sa svim informacijama o poslovnoj zoni	Prezentacija poslovne zone i dostupnost podataka o njoj široj javnosti i investitorima		1 000 KM



TROŠKOVI LOKALNOG MARKETINGA

Aktivnosti	Period implementacije	Opis aktivnosti	Očekivani rezultati	Partneri	Troškovi
Javni poziv investitorima	Juli–august 2011	<ul style="list-style-type: none"> - objava poziva na lokalnim medijima - određivanje kriterija za kvalifikovane investitore - slanje pisama interesa 	<ul style="list-style-type: none"> - ustanovljen broj zainteresiranih i kvalifikovanih investitora - ustanovljen kriterij za dozvolu investiranja u zoni 	<ul style="list-style-type: none"> - lokalni mediji - REZ agencija - BSC Zenica - BSC Tešanj-Jelah 	500 KM
Direktni kontakti sa potencijalnim lokalnim investitorima	Juli 2011 Februar 2012 Februar 2012	<ul style="list-style-type: none"> - direktni tel.pozivi - sastanci sa investitorima - obilazak lokacije - analiza uslova pod kojim investitor želi investirati (cijena, period, takse, idr.) 	<ul style="list-style-type: none"> - ustanovljen broj zainteresiranih investitora - utvrđena lista uslova pod kojim investitori investiraju - utvrđena površina zone za koju je iskazan interes 	<ul style="list-style-type: none"> - BSC Zenica - BSC Tešanj-Jelah 	1000 KM
Odabir investitora i potpis ugovora	Oktobar 2011 April 2012 April 2012	Priprema ugovora sa investitorima	Potpisani ugovori sa investitorima		500 KM
Direktni kontakti sa FDI u regiji	April 2012 Mart 2013	<ul style="list-style-type: none"> - tel.pozivi - pisma namjere - sastanci - distribucija promotivnih materijala - posjeta poslovnoj zoni - prezentacije 	<ul style="list-style-type: none"> - uspostavljeni kontakti sa stranim investitorima - ustanovljen broj zainteresiranih stranih investitora 		700 KM



Tešanj Business Excellence Centre
Tešanj - Centar Poslovne Izvršnosti



Tešanj



TROŠKOVI LOKALNOG MARKETINGA

Izrada baze podataka kompanija i projekata	Februar-juni 2012	<ul style="list-style-type: none"> - prikupljanje podataka o kompanijama koje su iskazale interes za investiranje u PZ Vila - prikupljanje podataka o projektima po sektoru, vrijednosti i stepenu realizovanosti 	<ul style="list-style-type: none"> - baza podataka sa kompanijama, potencijalnim investitorima - baza podataka sa projektima 	- BSC Tešanj-Jelah
Prezentacija i promocija	Juni-oktobar 2011 Februar-juli 2012 Juli-oktobar 2012 Februar-juli 2013 Juli-novembar 2013	<ul style="list-style-type: none"> - ustanovljena lista sajмова na kojima će se uzeti učešće - gostovanje na lokalnim medijima (TV i radio) - godišnji sastanci sa investitorima (investicijska konferencija) - priprema multimedijalnih višjezičnih prezentacija i prezentovanje na značajnim događajima 	<ul style="list-style-type: none"> - učešće na značajnim sajmovima u regiji - gostovanje na lokalnim radio u TV emisijama 2 puta - učešće značajnih domaćih i stranih investitora na godišnjem sastanku (investicijskoj konferenciji) 	<ul style="list-style-type: none"> - lokalni mediji - REZ agencija - BSC Zenica - BSC Tešanj-Jelah - privredna komora Ze-do kantona
Kontakt sa proizvodno orjentiranim kompanijama	Mart-juni 2012 Jul-novembar 2012 Mart-juni 2013	<ul style="list-style-type: none"> - razvrstavanje kompanija prema sektorima - tel.pozvi - pisma namjere - sastanci, susreti 	<ul style="list-style-type: none"> - utvrđen broj kompanija po posektoru zainteresiranih za investiranje u PZ Vila - ustanovljeni ustupci i preduslovi potrebni da bi kompanije investirale u PZ Vila 	<ul style="list-style-type: none"> - REZ agencija - BSC Zenica - BSC Tešanj-Jelah - privredna komora Ze-do kantona



Tešanj Business Excellence Centre
Tešanj - Centar Poslovne Izvrsnosti

Tešanj



TROŠKOVI NACIONALNOG MARKETINGA

Aktivnosti	Period implementacije	Opis aktivnosti	Očekivani rezultati	Partneri	Troškovi
Javni poziv investitorima	Februar-april 2012 i 2013	- Objavljivanje javnog poziva preko web porta (ebiznis, ekapija, bestinvest.ba), novina i specijalizovanih časopisa (Dnevni avaz, oslobođenje, poslovne novine i dr.) i elektronskim medijima (BHT1, FTV, i dr.)	- Objavljen javni poziv, prikupljene prijave i identifikovani zainteresirani investitori		1500 KM
Saradnja sa poslovnim asocijacijama, komorama i cehovskim udruženjima	Juli-septembar 2011 Februar-juli 2012 Januar-juni 2013	- direktne prezentacije PZ Vila kompanijama iz potencijalnih sektora	- Ostvaren kontakt i podrška promociji i privlačenju investicija u poslovnu zonu Vila	FIPA, BH EPA, VTK BiH, BSC Zenica, Privredne komore, cehovska udruženja	1000 KM
Identifikacija 100 najuspješnijih BiH kompanija	Septembar-2011, 2012 i 2013	- slanje pisama namjere i poslovnih upitnika na adrese 100 najvećih firmi - direktni kontakti - konferencija za investitore	Prikupljen broj zainteresovanih firmi i komunikacija dok se ne ostvari investicija	Privredne i trgovinske komore, udruženja privrednika/investitora po sektorima	500 KM
Objavljivanje članaka u novinama i časopisima	Juli 2011 Mart 2012 i 2013	Objavljivanje članaka o PZ Vila, njenim prednostima i uslovima za investiranje	- podizanje konkurentnosti PZ Vila - upoznavanje šire javnosti o PZ Vila	Specijalizovane novine i časopisi	1500 KM
Učešće na sajmovima i događajima	Tokom cijelog perioda	Zakup prostora na najznačajnijim sajmovima i bitnim događajima na nacionalnom nivou na kojim će se prezentovati i podijeliti promo. materijali o PZ Vila	- podizanje konkurentnosti PZ Vila - ostvarivanje kontakata sa investitorima	Organizatori sajмова	3500 KM





TROŠKOVI MEĐUNARODNOG MARKETINGA



Aktivnosti	Period implementacije	Opis aktivnosti	Očekivani rezultati	Partneri	Troškovi
Geografsko segmentiranje ciljne grupe zemalja	April 2011	Razvrstati investitore prema geografskom području i usmjeriti promociju PZ prema investitorima iz zemalja koje mogu biti zainteresirane za ulaganje	Lista zemalja po geografskom području kao potencijalni investitori	- Vanjsko trgovinska komora BiH, - REZ Zenica	
Uspostavljanje kontakata sa ambasadama	Tokom perioda cijelog	- Uspostavljanje kontakata sa ambasadama i učešće na poslovnim susretima u inostranstvu - Poziv više ambasadora na zajednički sastanak ili kulturni događaj	Ostvaren kontakt i podrška promociji i privlačenju investicija u poslovnu zonu Vila	- Ambassade - Vanjsko trgovinska komora BiH - FIPA	1 500 KM
Učešće na poslovnim delegacijama u inostranstvu	Tokom perioda cijelog	Učešće u poslovnim delegacijama i događajima organizovanih od strane privredne komore i drugih udruženja	Ostvaren kontakt i podrška promociji i privlačenju investicija u poslovnu zonu Vila	Privredna komora BiH, udruženja privrednika	3000 KM
Uspostava kontakata sa uspješnim BiH poduzetnicima u inostranstvu	Maj-septembar 2011 Februar-maj 2012 i 2013	Traženje uspješnih BiH poduzetnika izvan BiH i lobiranje da investiraju u PZ Vila	Ostvaren kontakt sa poduzetnicima izvan BiH koji su zainteresirani da investiraju	Ambassade BiH u inostranstvu, poduzetnici i investitori iz dijaspore u BiH	1000 KM
Reklame i ciljani članci	Juli 2011-august 2013	Promocija i publikovanje stručnih članaka u specijalizovanim međunarodnim časopisima	Obavješćavanje investitora o mogućnostima investiranja u PZ Vila	Specijalizovani međunarodni časopisi	1500 KM
Učešće na međunarodnim sajmovima	Jednom godišnje	Učešće i prezentovanje PZ Vila na renomiranim međunarodnim sajmovima	Direktni kontakti sa zainteresiranim investitorima	Organizatori sajmova	4000 KM
Kontakt sa revizorskim kućama i agencijama za nekretnine	Juli 2012 Mart 2013	Komunikacija i dogovor sa agencijama za reviziju i nekretnine o budućoj saradnji na privlačenju investicija i ulaganju u PZ Vila	Ugovori o kooperaciji na polju marketinga	Agencije za reviziju i nekretnine	1000 KM



UKUPNI TROŠKOVI MARKETINGA

Aktivnosti po polugodištima (Troškovi u KM)	1-6 2011	6-12 2011	1-6 2012	6-12 2012	1-6 2013	6-12 2013	UKUPNO
1. PRIPREMNE AKTIVNOSTI	800	2700					3500
Izrada promotivnih materijala		1000					
Uspostava partnerstava	800	700					
Izrada web stranice		1000					
2. LOKALNI MARKETING		1700	2150	1700	2350	1000	8900
2.1. Javni poziv investitorima		200	150		150		
2.2. Direktni kontakt sa potencijalnim lokalnim investitorima		400		300	300		
2.3. Odabir investitora i potpis ugovora		100	200		200		
2.4. Direktni kontakti sa FDI u regiji			300		400		
2.5. Izrada baze podataka kompanija i projekata			200				
2.6. Prezentacija i promocija		1000	1000	1000	1000	1000	
2.7. Kontakt sa proizvodno orjentiranim kompanijama			300	400	300		
3. NACIONALNI MARKETING		1700	2350	850	2250	850	8000
3.1. Javni poziv investitorima			750		750		
3.2. Saradnja sa poslovnim asocijacijama, komorama i udruženjima		300	400		300		
3.3. Identifikacija 100 najuspješnijih BiH kompanija		200		150		150	
3.4. Objavljivanje članaka u novinama i časopisima		500	500		500		
3.5. Učešće na sajmovima i događajima		700	700	700	700	700	
4. MEĐUNARODNI MARKETING		4300	3900	2000	3800	1500	15000
4.1. Geografsko segmentiranje ciljne grupe zemalja							
4.2. Uspostavljanje kontakata sa ambasadama		500	500		500		
4.3. Učešće na poslovnim delegacijama u inostranstvu		1500		1500		1500	
4.4. Uspostava kontakata sa uspješnim BiH poduzetnicima u inostranstvu		300	400		300		
4.5. Reklame i specijalizirani članci		500	500	500	500		
4.6. Učešće na međunarodnim sajmovima		1500	2000		2000		
4.7. Kontakt sa revizorskim kućama i agencijama za nekretnine			500		500		
Troškovi po polugodištu	800	10 400	8550	4450	8350	3350	35 900
Troškovi po godini		11 200		13 000		11 700	



HVALA NA PAŽNJI



Općina Tešanj

Trg Alije Izetbegovića 11

74260 TEŠANJ

BOSNA I HERCEGOVINA

Tel:+387(0)32650022 ; +387(0)32650547; Fax:+387(0)32650220

optenac@bih.net.ba

www.opcina-tesanj.ba